



WERDE TEIL UNSERER ERFOLGSGESCHICHTE ALS

VETRIEBSINGENIEUR / KEY ACCOUNT MANAGER / SALES MANAGER (M/W/D)

DEINE VERANTWORTUNG

- Du bist für die aktive Ansprache und Akquise von internationalen Neukunden von industriellen Großanlagen für unsere Investitionsgüter der Industrieakustik verantwortlich.
- Du steuerst den Sales-Prozess beim Kunden beginnend mit der proaktiven Kontaktaufnahme durch Dich und führst die Verhandlungen bis zum erfolgreichen Abschluss.
- Du arbeitest Dich engagiert in die fachlichen Themen rund um das Thema Akustik, Verfahrenstechnik ein und verstehst Funktion und Nutzen unserer Produkte
- Du bringst Deine Ideen und Dein Know-how in die Entwicklung von Vertriebsstrategien sowie in die Planung und Durchführung von Marketingaktivitäten ein.
- Du bist Teil des Teams rund um unsere Produkte, arbeitest jedoch ebenfalls eng mit der Geschäftsführung und dem Marketing zusammen.

DEINE SKILLS

- Du hast mindestens drei Jahre Erfahrung im B2B Vertrieb von technischen Investitionsgütern oder vergleichbaren Produkten.
- Du hast sehr gute Deutsch- und Englischsprachkenntnisse, weitere Sprachen sind von Vorteil.
- Du hast Lust, Aufbauarbeit zu leisten und ein spannendes Produkt in einem interessanten Nischenmarkt groß zu machen.
- Dich zeichnen Hands-on Mentalität, hohe Eigenmotivation, analytisches Denken und geistige Beweglichkeit sowie Proaktivität aus.

UNSER ANGEBOT

- Firmenwagen und Erfolgsbeteiligung
- Mobile Office, ohne festen Bürozwang, maximal flexibel
- Gemeinsame Events
- Junges und sehr dynamisches Team, maximal formbar und gestaltbar.

Für diese Position suchen wir explizit nach Kandidaten (m/w/d), die sich nicht in der klassischen Vertriebsrolle sehen, sondern sich aktiv einbringen und Strukturen mit aufbauen möchten. Von der Marktsegmentierung und Recherche über die Leadgenerierung bis zum erfolgreichen Abschluss. Wenn Du Lust auf Herausforderungen hast, bist Du bei uns genau richtig!

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an: jobs@furtak-salvenmoser.de